

ピンチをチャンスに

第25号

分社

分社グループ会報

《発行元》
分社理念研究所 事務局
〒141-0031
東京都品川区西五反田
8丁目11番21号
tel 03-5496-1810
fax 03-5496-1881

『所感』

アメリカもEUも経済は土砂降り状態です。

日本も同じですが、日本は少子高齢化という人類史上で先頭を走る難問題も抱えています。

歴史上人口が増えて滅びた国はありません。貧乏になった国はありますが・・・。

日本だけが人口も減り始め貧乏にもなりだしています。

酒井代表

将来を暗いと感じるのも無理からぬことです。

よく言われることですが、「ピンチはチャンス」とか「しま

つたをしめたにせよ！」では「具体的にどうすりゃいいの？」と云うと、「自分で考えろ！」となつてお話が終わった時代はのどかな良き時代でした。

ウォールストリートジャーナル社の記事に「チリ鉱山の鉱夫たちを救ったのは何であつたか？」というのがあります。

「25年前であつたら地球上のどこで起こったことであつても全員死んでいた。25年間に何が起こつて生死を分けたか？一言で云えば岩石掘削機！それを作つたのはペンシルバニア州にある従業員74人の私企業Center Rock Inc社と、ウ

ェブサイトにも出てこない。悲報を聞いてすぐに社長はチリに電話する。チリも受け

【社長会・勉強会開催】

今回の勉強会は、経営戦略研究所理事村井裕人氏を講師にお迎えし『後継者の育成』をテーマにご講演いただきました。村井氏は日本政策金融公庫出身。公庫勤務時代の経験なども交え、人間味あふれるお話を聞かせて頂きました。



村井裕人氏

入れる。

そして鉱夫たちは生きている。

金儲けのための、利益のための小さな、小さな企業の高張力ケール巻取り機、頂点の大車輪。さらに、リグはドイツが、柔軟な光ファイバー通信線は日本が、プロジェクト付き携帯電話は

韓国が供給した。この25年の技術革新が今回の奇跡を起こした。これは自由市場、資本主義の勝利」とありました。これまでと



後継者育成について思うこと

～事業承継と後継者育成は大仕事～

但し、自社のことを見つめ直し、かつ体質強化を行うチャンス

後継者育成 村井裕人

同じ製品、同じやり方ではなく常に革新しなければならぬということであり、それは自由市場という社会基盤の上に成り立つ金儲けであり利益を求める行動ということです。

もうひとつこの記事で見落とせないのがチリに電話をした小さな会社社長の行動です。

この積極的な行動がピンチをチャンスに変えてゆくのだと思います。



分社グループ社長会 開催



(株)幸大ハイテック
新社長候補
根本取締役



(株)コダビット
新社長候補
三輪取締役



グループ新顧問
野村 聡氏



グループ新顧問
山本 健氏



篠崎会長

【社長会】

10月22日(金)コートヤードマリオット・銀座東武ホテルにおいて分社グループ社長会が開催されました。

篠崎会長の挨拶に続いて酒井代表より新任のグループ顧問野村聡氏(霞が関監査法人代表社員・公認会計士)と山本健氏(霞が関監査法人デイレクター)が紹介されました。

引き続き、眼目副会長より(株)幸大ハイテック新社長候補の根本武夫取締役と、(株)コダビット新社長候補の三輪隆取締役の紹介がありました。

板金・塗装部会の座長を務める富士精密(株)山田社長からは、11月に開催される同社宇都宮工場見学についての説明がなされました。

また、事務局よりグループ各社の月次業績推移(上期実績)、グループ会社内部監査、

保証協会付き借入の個人保証、グループ会社の株の移動について報告がなされました。最後に酒井代表よりご挨拶をいただき社長会は終了しました。



酒井代表



山田社長

(株)ダイチューテクノロジーズ 新製品発売

new

株式会社ダイチューテクノロジーズより、高速・高信頼性試験装置『HDD/SSD Tester D010』がリリースされました。



ダイチューテクノロジーズは、HDDとSSDの試験装置「HDD/SSD Tester」を開発致しました。

3.5インチ、2.5インチ、SAS/SATA(6G)、PATAなどの多様なインターフェースへの対応、ワンタッチでドライブの脱着を行えるハンドリング機構、ドライブの確実な固定構造による防振対策、ドライブの温度上昇を抑える強制空冷による温度対策、ドライブ毎にリップル100mV以下の安定したテスト環境、テスト機能を容易にカスタマイズ可能なコマンド群などを備えております。また、最近ではSSDのニーズが高まっており、瞬間停電機能などのSSDに特化したテスト機能も備えております。

(詳細はホームページからご覧下さい。 <http://www.daichutec.co.jp/>)

グループ分科会『板金・塗装部会』開催

富士精密(株)宇都宮工場見学

分科会の活動の一つである板金・塗装部会が11月10日(水)宇都宮市にある富士精密(株)宇都宮事業所にて開催されました。

グループ各社から33名が参加。座長を務める山田社長より同社のプレゼンテーションをしていただいた後、複数の班に分かれ同社工場と隣接する(株)トライタームの実装工場を見学しました。



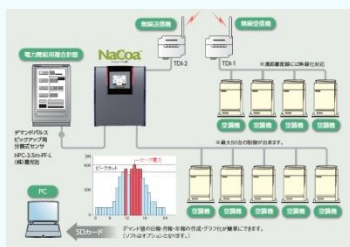
見学終了後の質疑応答



工場見学

工場見学終了後の質疑応答では、参加者から率直な感想や意見、質問などが述べられ、様々な意見交換がなされたのち無事終了しました。

* 分社理念研究所ではこれからもグループ内の交流や意見交換の場作りの一助となるような企画をしていきたいと思っています。グループの皆さまのご協力、ご支援の程よろしくお願い致します。



詳しくはホームページをご覧ください。
(<http://www.bunsha.co.jp/taiyo/>)

大陽工業(株) 新製品発売開始

大陽工業株式会社 は、電力ピークのカットだけでなく、電力使用量そのものを大幅に削減できるデマンド・コントローラ(使用電力自動監視制御装置)「NaCoa(ナコア)」の発売を開始いたします。

「NaCoa(ナコア)」は1台で1つの事業所分に相当する7チャンネル50台の空調機器の監視&制御が可能です。電力を平滑的に運用しながら電力ピークをカット。電気料金を抑制し使用環境に応じた効率のよい運用を可能にしました。

このような効果により、電力コストの20~40%削減、電気使用量の5%~15%削減が可能になりました。

来る12月9日(木)~11日(土) 東京ビッグサイトで開催される「エコプロダクツ2010」に出展します。ぜひご覧いただければ幸いです。(ブース: 東5ホール #5-055)。入場無料。



日本フライトセーフティ(株)には、この他にも様々なシーンで幅広くご活用いただけるプランが用意されており、分社グループの皆様にはさらにお得にご利用いただけます。

お問い合わせ・詳細は、日本フライトセーフティ(株)のホームページまでアクセス下さい。

<http://www2.odn.ne.jp/nfs>

インテグラン株式会社 が、岩手県藤沢町の情報誌「Fujisawa」(2010年7月号)の緊急特集に紹介されました。(全4ページ)

口蹄疫対策として、ウィルス除菌に効果があるとされる「次亜塩素酸水」を町内の畜産企業に提供を始めました。詳しくは、岩手県藤沢町ホームページ

<http://www.town.fujisawa.iwate.jp/> からご覧頂けます。



防疫に有効な次亜塩素酸水
インテグランが生成装置を無償貸与

保呂羽字二本柳に岩手工場があるインテグラル(本社東京都品川区、岡山浩一代表取締役社長)は、
 日跡度対策として、ウルス除菌に効果があるとされる次亜塩素酸水の無償提供を始めた。
 同社岩手工場で生成した次亜塩素酸水を町内の畜産企業に供給しているほか、
 JJAいわい東(鈴木昭明組合長)に生成装置を貸与して、生成水を希望する農家に無料で供給している。

町 約8千名以上の人口を擁する町として、人口増加の勢が著しい。町内には、小・中学校、幼稚園、児童センター、公民館、老人センター、青年センター、スポーツセンター、プールなど、青少年の娯楽施設が充実している。また、町内に、市立の総合病院、市立の老人ホーム、市立の障害者福祉センター、市立の児童福祉センター、市立の図書館、市立の公民館、市立の老人センター、市立の青年センター、市立のスポーツセンター、市立のプールなど、青少年の娯楽施設が充実している。



Fajana Times Public Relations, Inc. 6

年内の予定

社長会・吉生会(懇親会)

◎日時 12月17日(金) 13:30~

◎場 所 コートヤード・マリOTT銀座東武ホテル
東京都中央区銀座6-14-10

◎・社長会 ・吉生会・懇親会

13:30～ 15:00～ (* 17:00～)

*懇親会の開始時刻は若干早まる場合がございます。



内部監査

◇ 11月29日(月)・30日(火)
ファナックマグトロニクス株式会社
〈帯同者: (株)ダイテックノジース〉

◇ 12月8日(水)・9日(木)
株式会社ダイチューテクノロジーズ
〈帯同者:大陽工業(株)〉

フォレスト総合ケアからのお役立ち情報

完全成功報酬の経費削減メニューのご紹介

特徴 ①完全成功報酬のため、導入リスクはゼロ

②無料診断で経費削減の診断(データより)

③新規の設備投資等は一切なし

④道を極めたプロ集団がコンタクト

■ 第1弾 電気・ガス代の削減

1. 電気・ガス料金体系の見直しコンサルティング

コンピューターで解析・分析し、ニーズにあった
ベストプランの提案

2. 契約単価引き下げ(需給契約の見直し)

電力会社との手続きはすべて代行(無料)

3. 顧客の電力使用状況は従来と同じ
導入の費用は一切かかりません

4. 契約期間中はフルメンテナンス

※その他に7つのサービスで貴社の
経費削減を支援致します。



保険キャンペーン中！

★ケガの保険(積立タイプ)…もしもの時の保険と満期返戻率が高い(93%～) etc...皆さまに最適なプランをご提案致します。どうぞお気軽にご相談下さい。Tel 03-3495-1521