

情報分析が勝利(お客様)を呼び込む



本間社長

分社グループは前期の事業報告を終え全体で伸びを示すことができました。今期も、分野によつてはお客様の好業績を背景に、ビジネスチャンスが拡大していくものと考えられます。

さて、サッカーW杯予選で日本はコロンビアに勝ち、セネガルに引き分け、ポーランドに屈しましたが、2大会ぶりに予選を突破、決勝トーナメントではランキング3位

チームは、アトランタ五輪でブラジルに勝利し、マイアミの奇跡」と呼ばれました。本人は「奇跡には(小っちゃいな」と謙遜していたようですが、徹底した情報収集と分析によって、集めた情報を取り込んだことが短期決戦にも拘わらず効果的に作用したと考えます。

孫子の兵法に「彼を知り己を知れば百戦して危うからず」があります。敵味方の実情を十分に知つていれば戦いに負けることはないという意味です。この言葉の意味は知つているのですが、では、

分社グループ会報

第56号

分社

Bunsha

2018年(平成30年)
8月2日 木曜日発行

《発行元》
分社理念研究所事務局
〒141-0031
東京都品川区西五反田8丁目
11番21号五反田TRビル3階
TEL 03-5496-1810
FAX 03-5496-1881
<http://www.bunshagroup.com/>

私たち「彼を知る」とに当たる、相手方の実情を知るために調べ、分析し、作戦を立ててから、彼に立ち向かっているでしょうか?また、その作業にどのくらい労力を掛けているでしょうか?

ビジネスに置き換えた

場合、初めてのお客様と面談してコミュニケーションを図る作業は基本です。それをもう一段深め、価値の高いものとするためには、相手を知るための情報収集が必要です。

分社グループ 社長会開催



平成30年6月20日(水)コートヤード・マリオット銀座東武ホテルにおいて社長会が開催されました。篠崎会長より「世の中総じて景気がいいようにも思いますが、いつ何時、何が起こるかわかりません。慎重にやつていただきたいと思っております。」と気の引き締まる挨拶を頂いた後、

事務局より
月次業績推移、今年度
事業計画、
金融機関別
借入金残高等について
報告がありました。

用することは間違いありません。相手が大切な人(お客様)であればあるほど密度の濃いアプローチは不可欠です。時間とエネルギーを使って仕入された情報は、必ず効果上がると信じております。

株主総会・吉生会開催

平成30年5月29日（火）、6月20日（水）の両日、コートヤード・マリオット銀座東武ホテルにおいて株主総会・吉生会が開催されました。酒井代表並びに木村副代表より挨拶が述べられ、各社の総会は両日とも滞りなく行われました。



■酒井代表 挨拶



皆さん、こんにちは。株主総会は毎年5月と6月の2回に分けて行つておりますが、発表する会社の社長や監査役は結構緊張致します。

皆さん、こんにちは。株主総会は毎年5月と6月の2回に分けて行つておりますが、発表する会社の社長や監査役は結構緊張致します。

本間社長
篠崎会長
吉生会の様子

皆さんこんにちは。本日はお集まり頂きありがとうございます。

皆さんこんにちは。本日はお集まり頂きありがとうございます。



■木村副代表 挨拶

て頂ける唯一の機会でもあります。そういう役割を持つていることも改めて皆さんに知つておいて頂けたらと思っております。

出だしを見ても順調に推移しているように見えますので、すんなりとは行きたいまでも、達成できなかない状態にあるのでは行かないかと感じています。

展示会出展報告

2018 Japan IT Week 春 ビッグサイト 内

組込みシステム開発技術展

ESEC

総務・人事・経理ワールド 2018 内

省エネ・節電 EXPO

平成30年5月9日（水）～11日（金）東京ビッグサイトに於いて開催された第21回組み込みシステム開発技術展に㈱ダイチューテクノロジーズが、7月11日（水）～13日（金）東京ビッグサイトに於いて開催された第9回省エネ・節電EXPOに大陽工業㈱が出展致しました。

「総務・労務・人材部会」開催



平成30年7月12日（木）「総務・人材部会」が開催されました。法人営業のネゴシエーション力強化をテーマに㈱ディ・フォース・インターナショナル代表取締役福島章氏を講師にお迎えし、1日研修を行いました。グループ各社より21名が参加され、「ネゴシエーション力」とはそもそもどんな力なのか、また法人営業を開拓する上でネゴシエーション力を發揮するためには何が大切なのか、どんなスキルが必要な等々、課題に取り組みながら理